Yomoni part à la conquête du Private Equity avec Altaroc

- **YOMONI** (leader de la gestion d'épargne en ligne) et **ALTAROC** (gamme de fonds de Private Equity d'exception) lancent plusieurs offres de Private Equity au sein d'un compte-titres et bientôt d'un PER et d'une assurance-vie.

Dans le cadre du PER, les Français vont pouvoir profiter du potentiel de performance de cette classe d'actifs et récupérer jusqu'à 10 % de leurs revenus professionnels(1) pour financer leur investissement dans l'économie réelle.

Communiqué de presse
Paris, le 16 septembre 2022

Préparer sa retraite en investissant dans des sociétés en croissance :
Les épargnants français souhaitent de plus en plus donner du sens à leur épargne en investissant directement dans l'économie réelle. Hélas, le Private Equity, l'investissement dans les entreprises non cotées en Bourse, est encore peu proposé en France ou réservé aux clients les plus fortunés. *L'investissement en Private Equity comporte des risques, notamment de perte en capital. Notez également que les fonds en Private Equity sont bloqués pour une durée minimum de 10 ans.*

Yomoni s'est donc associée à Altaroc pour une première sur le marché : **une solution qui combine le potentiel de performance d'un portefeuille de Private Equity mondial d'exception avec un objectif de rendement net >10 % par an (les performances ne sont pas garanties) aux avantages fiscaux de l'enveloppe du Plan Épargne Retraite (défiscalisation jusqu'à 10 % de ses revenus professionnels(1)).**

L'offre Altaroc est construite par Maurice Tchenio et Frédéric Stolar, deux anciens dirigeants de fonds de Private Equity de renommée internationale qui connaissent intimement l'industrie.
Avec ce partenariat, les clients de Yomoni auront accès à des fonds institutionnels de premier plan (*Bridgepoint ; HG Capital ; Apax ; Insight Partners*...) finançant des histoires entrepreneuriales d'exception. Avec son millésime 2021, Altaroc a ainsi accompagné plus de 40 licornes mondiales dont cinq françaises avec les envols de *Qonto, EcoVadis, Payfit, Spendesk* ou encore *BackMarket*.

"Avec Altaroc, le Private Equity institutionnel d'exception, hier réservé aux grands institutionnels et aux familles les plus fortunées, devient accessible aux particuliers... et il le devient en quelques clics grâce à Yomoni."
Frédéric Stolar, Managing Partner chez Altaroc

" Nos clients pourront diversifier leur portefeuille au-delà des marchés cotés et avec une souscription simplifiée 100 % en ligne.
Ils pourront investir dans l'économie réelle avec l'expertise de références du secteur.
L'enveloppe du PER est idéale avec un horizon long terme et une déduction des sommes investies à l'entrée jusqu'à 10 %(1) de leurs revenus professionnels."
Sébastien d'Ornano, président de Yomoni

Proposer le Private Equity au plus grand nombre :

Dès aujourd'hui, Yomoni propose le portefeuille de Private Equity d'exception d'Altaroc en FPCI dans le compte-titre.
Yomoni intègrera prochainement le Private Equity au sein du Plan Épargne Retraite et en assurance-vie.

(1)10 % des revenus professionnels, nets de cotisations sociales et de frais professionnels, avec une déduction maximale de 32 909 €

À propos de YOMONI

Leader français de la gestion d'épargne en ligne, Yomoni s'impose, depuis 2015, comme un acteur incontournable sur le marché.
Alternative leader à la banque traditionnelle pour les sujets d'épargne, Yomoni propose, en quelques clics et sans frais d'entrée, des solutions d'exception jusqu'alors réservées aux institutionnels et à la clientèle de banque privée. Accessibilité ; Performance et Responsabilité sont les valeurs de Yomoni.

www.yomoni.fr
société agréée Société de Gestion de Portefeuille par l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 18 août 2015

À propos d'ALTAROC

Lancée en octobre 2021 par Amboise Partners, la plateforme Altaroc permet d'accéder, dès 100 000€, à un portefeuille de fonds de Private Equity internationaux de premier plan, inaccessibles aux particuliers qui voudraient y souscrire en direct. Ces fonds, diversifiés sur le plan géographique, ciblent essentiellement le Buy-Out et le Growth Equity sur des secteurs très porteurs : Tech & Telco, Santé et Business Services à dimension digitale.

Contacts médias

Yomoni
Tom Demaison – tom.demaison@yomoni.fr – 06 52 11 00 03

Steele & Holt pour Yomoni
Daphné Claude - daphne@steelandholt.com - 06 66 58 81 92
Noémie Brami – noemie@steelandholt.com - 06 49 49 78 97